

CV (rif. INTE15-04)

Stage

Sales Specialist Junior

INTESA, società del Gruppo IBM, dal 1987 accompagna i Clienti nella trasformazione digitale dei propri documenti e processi aziendali, aiutandoli a comunicare e a collaborare in rete in modo sicuro e integrando i loro processi con quelli dei Business Partner, nazionali e internazionali (clienti, fornitori, banche, PA ...) in un'ottica di azienda estesa.

Sito aziendale <http://www.intesa.it/>

Per l'ampliamento dell'area di DELIVERY & SALES SUPPORT, INTESA offre posizioni per Stage di formazione e training on the job in area [Sales](#).

Le principali attività del ruolo sono:

Supporto alla gestione delle attività di promozione e vendita, il Sales Specialist junior collabora nelle attività di sviluppo commerciale per i brand assegnati, attraverso:

- attività tecnico-commerciale verso clienti o clienti prospect;
- supporto allo sviluppo commerciale;
- supporto tecnico-commerciale a figure commerciali Client Relationship.

Richiediamo:

Età compresa fra i 21 e i 29 anni con laurea magistrale o triennale preferibile in Informatica, Ingegneria, Informatica, Matematica, Economia e Commercio, Scienze della Comunicazione, Marketing o similari;

- Spiccate doti di comunicazione;
- Orientamento al risultato;
- Problem solving;
- Velocità e attitudine al lavoro di squadra;
- Lingua Inglese;
- Capacità di comunicazione e coordinamento, autonomia e organizzazione del lavoro, proattività e spirito di iniziativa.

Offriamo:

Uno stage finalizzato a un'eventuale assunzione, rimborso spese e indennità mensile lorda di 700€. Le sedi di lavoro sono Roma e Torino.

Gli interessati, previa autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi del D.lgs. 196/2003, possono inviare il [CV \(rif. INTE15-01\)](#) ad uno dei seguenti recapiti:

I) Intesa.Jobs@intesa.it (preferibile)

II) INTESA S.p.a. Strada Pianezza 289 – 10151 Torino – Ufficio del Personale

III) Fax +39 011 19216 375 - Ufficio del Personale (Tel. 011 19216 310/307)